



WEINGARTEN · RAUM BODENSEE / ALLGÄU · VOLLZEIT · AB SOFORT

Vertriebsmitarbeiter/in im Außendienst (m/w/d)

Werden Sie Teil unseres Teams und betreuen Sie Kunden in einer der schönsten Regionen Deutschlands.

Seit über 140 Jahren beschäftigt sich die Boehringer Gastro Profi GmbH mit Produkten rund um die professionelle Küche und gepflegte Gastlichkeit. Mit intelligenten Systemlösungen verhelfen wir Unternehmen der Gastronomie, Hotellerie und Großverpflegung zum Erfolg – als Full-Service-Partner, der Planungs- und Projektmanagementkompetenz mit einem vielseitigen Produktportfolio und exzellentem Kundenservice vereint.

IHRE AUFGABEN

- Verantwortung für einen eigenen Kundenstamm im Raum Bodensee / Allgäu
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen sowie aktive Neukundenakquise
- Projektplanung und Angebotserstellung sowie Bearbeitung von Kundenanfragen
- Terminfindung und -verfolgung von Aufträgen und Projekten
- Interne und abteilungsübergreifende Koordination spezifischer Kundenanfragen

IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit ersten Erfahrungen im Vertriebsinnen- oder Außendienst
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie Kenntnisse in ERP-Systemen (z. B. Navision / Business Central) von Vorteil
- Freundliches und kompetentes Auftreten bei Gesprächen und Verhandlungen mit Kunden und Geschäftspartnern
- Kommunikationsgeschick in Wort und Schrift
- Serviceorientiertes Denken, Kundennähe sowie eine selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise

DAS ERWARTET SIE BEI UNS

Attraktives Vergütungspaket

Übertarifliche Bezahlung inkl. variablem Vergütungsmodell –
Gehaltsvorstellungen gerne in der Bewerbung nennen

Firmenwagen

Auch zur privaten Nutzung

Flexible Arbeitszeiten

40-Stunden-Woche auf Gleitzeitbasis

Sicherer Arbeitgeber

Traditionsunternehmen mit über 125 Jahren Geschichte in Gastronomie,
Hotellerie und Industrie

Tolle Region

Ihr Vertriebsgebiet: Bodensee und Allgäu – eine der attraktivsten Regionen
Deutschlands

Weiterentwicklung

Gezielte Fortbildungen und persönliche Entwicklungsperspektiven

Bereit, Kunden zu begeistern?

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichem Eintrittstermin.

✉ bewerbung@gastroprofi.de